Tablero de indicadores del CEO

RETOS	METRICA	PESO 2023	META 2023			
			NO CUMPLE	CUMPLE-	CUMPLE+	EXCEDE
FINANCIERO Y DE CRECIMIENTO	Utilidad Neta / Utilidad Neta Presupuestada	15,00%	Menor a 90%	Entre 90% y 99%	100%	>100%
	Presentación de una oferta vinculante para un activo en EEUU, Brasil o Centro América	10,00%	No presentación de ofertas	Presentación de al menos una (1) oferta no vinculante, o documento equivalente, de un target seleccionado	Presentación de al menos una (1) oferta vinculante, o documento equivalente, de un target seleccionado	Presentación de 2 o más ofertas vinculantes, o aprobación de 1 proyecto
	Definición y despliegue de la nueva estrategia de Promigas, Brilla 2,0 y una filial	10,00%	No tener estrategias definidas	Definición y despliegue de la estrategia de Promigas	Definición y despliegue de la estrategia de Promigas y Brilla	Definición y despliegue de la estrategia de Promigas, Brilla y una filial
	Estructuración de casos de negocio en nuevas energías: Biometano, Hidrógeno, Distritos Térmicos, Termosolar.	10,00%	No presentación de casos de inversión u ofertas no vinculantes de nuevas energías	1 caso de inversión de nuevas energías presentado a comité de proyectos (Biometano). 1 oferta no vinculante de nuevas energías aceptada por un cliente (Hidrógeno).	1 caso de inversión de nuevas energías presentado a comité de proyectos (Biometano). 2 ofertas no vinculantes de nuevas energías (Hidrógeno, distritos térmicos, termosolar) aceptadas por clientes.	1 caso de inversión de nuevas energías presentado a comité de proyectos (Biometano). 2 ofertas no vinculantes de nuevas energías (Hidrógeno, distritos térmicos, termosolar) aceptadas por cliente. 1 oferta no vinculante de Biogas presentada a otro proveedor.
OPERACIONAL	Definición y aprobación del plan y hoja de ruta del proyecto de eficiencias y sinergias	10,00%	Ahorros inferiores a 20.000 MM	Ahorros por 20.000 MM	Ahorros por 21.000 MM	Ahorros mayores a 21.000 MM

	CSC Eficiente - Definición del alcance y rol del CSC, así como la identificación y evaluación de proveedores para outsourcing de servicios	10,00%	No definición del nuevo alcance, rol y proveedor de outsourcing de servicios	Definición y evaluación del nuevo alcance, rol y proveedor de outsourcing de servicios	Aprobación del nuevo alcance, rol y proveedor de outsourcing de servicios	Inicio de implementación del outsourcing de servicios
SALUD CLIENTE	Implementación del plan de acción para alcanzar el nivel de madurez óptimo de seguridad en el trabajo	10,00%	Índice de Madurez de Seguridad (IMS)<75%	IMS>=75%	Si cumple con el IMS del 85%	IMS>85%
	Cumplimiento de las metas anuales de abatimiento de emisiones de CO2e	10,00%	Menor a 8467,18 ton	8467,18 ton	10583,97 ton	>10583,97 ton
	Fortalecimiento Integral de la Gestión de Crisis y Continuidad del Negocio: Alcanzar un Índice de Cumplimiento de Alcance y Alineación igual o superior al 90% al finalizar el proyecto en 2023.	5,00%	Índice de cumplimiento menor a 80%	Índice de cumplimiento entre 80% y 89%	Índice de cumplimiento entre 90% y 99%	Índice de cumplimiento igual al 100%
	Compliance	5,00%	<90%	90%-99%	100-110%	>110%
SALUD TALENTO	Desarrollar la cultura requerida para habilitar la estrategia	5,00%	nivel 1: no se logran los cambios requeridos	nivel 2: se logran unos cambios aislados	nivel 3: se logran cambios significativos	nivel4: se logra cultura compartida a nivel corporativo